

PEA

Porto
Executive
Academy

PÓS-GRADUAÇÃO CRIAÇÃO E DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS

Pós-Graduação lecionada em **Regime Online**



+INFO:

WWW.PEA.ISCAP.IPP.PT

PEA | PORTO EXECUTIVE ACADEMY

M. RUA JAIME LOPES AMORIM S/N, SÃO MAMEDE DE INFESTA | T. +351 22 905 00 21 | E. PEA@ISCAP.IPP.PT

APRESENTAÇÃO

Alguma vez pensaste em abrir um negócio e não sabes quais os próximos passos a dar?

Ou gostavas de expandir a tua empresa e não sabes como?

Quem sabe até internacionalizar, mas sentes que é um salto no desconhecido?



[Clique aqui para ver o vídeo de apresentação da Pós-Graduação em Criação e Desenvolvimento de Negócios](#)

O que é normal pois, segundo a pordata

cerca de 25% dos negócios não sobrevivem ao 1º ano de actividade e 50% ao 2º ano.

“Em 2016, 46,1% dos portugueses que consideraram existir boas oportunidades para iniciar um negócio na zona de residência nos seis meses seguintes à realização da sondagem, afirmaram que o receio de falhar constituiria um fator desmobilizador da intenção de iniciar um projeto empresarial.” (GEM, 2017).

Não tenhas medo dos números, a Pós-Graduação em Criação e Desenvolvimento de Negócios é a resposta para os teus problemas, esta é sem dúvida uma Pós-Graduação desafiadora, com uma vertente eminentemente prática.

Os estudantes desenvolvem nos vários módulos, ao longo de toda a Pós-Graduação, um modelo de negócios (criação, reestruturação ou expansão) com o apoio dos professores, especialistas em cada uma das áreas-chave que atuarão também como consultores.

1ª Semestre	2ª semestre
Empreendedorismo e o Processo Empreendedor	Gestão Comercial e Vendas
Seminário 1: Networking	Internacionalização de negócios
Modelos de negócio e estratégia empresarial	Gestão de Risco
Marketing	Seminário 3: Vendas online, da ideia ao primeiro cliente
Marketing Digital	Direito empresarial
Gestão de Pessoas	Finanças empresariais
Seminário 2: eCommerce em Portugal e no mundo	Financiamento Empreendedor
Gestão estratégica da marca	Apresentação de projetos



FORMADORES



[Dora Martins](#)



[José Rui Dias](#)



[Fernando Belezas](#)



[Marco Lamas](#)



[Hugo Carvalho](#)



[Óscar Bernardes](#)



[Jorge Pacheco](#)



[Pedro Fonseca](#)



[Jorge Remondes](#)



[Sérgio Resende](#)

Este projeto será apresentado no final da Pós-graduação a um painel de potenciais investidores (Associações de Business Angels e Capital de Risco parceiras do curso).

Estes potenciais investidores estarão presentes igualmente no início da Pós-graduação para que possam conhecer os projectos e seleccionar desde logo aqueles que mais os cativam para os acompanhar ao longo do curso.

BUSINESS ANGELS



[BeBrave](#)



[Core Angels](#)



[Invicta Angels](#)

Nesta Pós-graduação, levando em consideração que as aulas não são por si só suficientes para que no final haja um modelo de negócio sólido, uma equipa formada, uma rede de parceiros e potenciais clientes, vamos mais longe e criamos uma rede de mentores (nacionais e internacionais) reconhecidos, desde empreendedores a investidores. Mentores que acompanham os estudantes ao longo de toda a Pós-graduação.



MENTORES



[Adriano Fidalgo, CEO Astrolábio](#)



[Pedro Lourenço, Founder & CEO Consumers Trust](#)



[Rui Fonseca, CEO Altronix](#)



[Sérgio Rodrigues, Angel Leader - Core Angels](#)



[Slava Baranovskiy, CEO Eligent Club](#)



[Tim Vieira, CEO BeBrave & Brave Generation](#)

É, ainda, proporcionada a participação dos estudantes em eventos e concursos de empreendedorismo nacionais e internacionais ligados ao empreendedorismo, às startups e à inovação, quer assistindo, quer participando ativamente apresentando os seus pitch. É promovida a inserção dos estudantes em redes de networking internacional que permitam conhecer e estabelecer contacto com potenciais investidores, parceiros, clientes, co-fundadores e mesmo colaboradores.

PARCERIAS



[Astrolábio](#)



[Core Angels](#)

ELIGENT
CLUB

[Eligent Club](#)



[E-goi](#)



[Invicta Angels](#)



[Portic](#)

E claro, há Prémios para os melhores projetos

- 12 meses de incubação no Portic e serviços de mentoria/apoio relacionados (a indicar pelo Portic)
- 6 meses de incubação na Astrolábio e serviços de mentoria/apoio relacionados (a indicar pela Astrolábio)
- 12 meses de uma conta E-goi Startup com acesso a e-mail marketing, SMS's, gestão de redes sociais, WhatsApp leads, landing pages, ...

É sem dúvida uma Pós-graduação prática e direcionada para a realidade do mundo das startups.

Mas não te fiques pelo que afirmamos, o melhor é ver e ouvir o que dizem os nossos estudantes.

TESTEMUNHOS

António Costa

[“Consgo com esta Pós-graduação perceber o Modelo de Negócio na sua totalidade”](#)



Donaldo Cabral

[“Salientar o networking trazido pelos Professores nas aulas”](#)



Carlos Duarte

[“Qualificar quem quer ter negócio próprio e eu sinto-me mais qualificado”](#)



Se já leste até aqui...já sabes o que queres

FAZ A TUA CANDIDATURA

Candidaturas:

<https://domus.ipp.pt/home/cands/candidaturas.aspx?escola=19&type=2>

Contactos:

T. +351 22 905 00 21

E. pea@iscap.ipp.pt

Mais informações:

<https://www.pea.iscap.ipp.pt/programas/pos-graduacoes-executivas-1/criacao-e-desenvolvimento-de-negocios>

